

1. ВВЕДЕНИЕ

Программа Клуба Покупателей (далее по тексту «Программа») компании «Три Д Гармония» (далее по тексту «Компания») с « 05 » ноября 2019 года дополняется второй частью, которая работает по бинарной модели.

Участниками второй части Программы (далее по тексту «Участники») могут стать как впервые приглашенные, так и партнеры Компании, которые уже имеют свои регистрационные номера. Для этого необходимо пройти регистрацию на участие во второй части Программы и приобрести продукцию на сумму одного из трех предложенных наборов. Ассортимент продукции Участник выбирает по своему желанию.

При этом в бинарной части Программы можно приобрести только ту продукцию, которая будет определена руководством Компании.

Компания оставляет за собой право вносить изменения в бинарную модель Программы.

2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Бинарная модель—это схема построения потребительской структуры, при которой Участник на свой первый уровень может пригласить только 2-х человек и развивать два направления, называемые сторонами (левая и правая сторона).

1 (один) шаг— это равновесие левой и правой сторон на одном регистрационном номере. В данной программе равновесие считается от 3000 баллов. (3000 = 3000). За один шаг в своей структуре Участник получает 300 бонусов. Коэффициент бонусов: **1 бонус=1 рубль**.

Стартовый набор— набор продукции, которую приобретает Участник в момент регистрации.

Сумма шагов —это число, получаемое делением суммы всех стартовых наборов в течение одной календарной недели на 3000 баллов. Сумма шагов считается в левой и правой стороне.

Пример: Сумма стартовых наборов по итогам недели левой стороны составляет 30 000 баллов, правой стороны 21 000 баллов. Обе суммы делятся на 3 000, и получаем слева 10 шагов, справа 7 шагов. Бонусы начисляются на меньшую сумму шагов.

В данном примере: $7 \times 300 = 2 100$ бонусов.

Сильная сторона структуры – левая или правая сторона, в которой сумма шагов по итогам календарной недели больше чем сумма в другой стороне структуры.

3. СТАРТОВЫЕ НАБОРЫ

Варианты наборов	Статус Участника	Стоимость набора	Баллы
Набор № 1	Дистрибьютор	3150 руб.	3 000
Набор № 2	Менеджер	9450 руб.	9 000
Набор № 3	Директор	28350 руб.	27 000

4. БОНУСЫ, НАЧИСЛЯЕМЫЕ В БИНАРНОЙ ЧАСТИ ПРОГРАММЫ

1. За личное приглашение.
2. За построение сети.
3. За активных партнеров.
4. Лидерский бонус.
5. За личные покупки.

Право на получение бонусов имеет каждый Участник Программы при выполнении следующих условий:

1. Наличие не менее двух лично приглашенных Участников за все время участия в Программе.
2. Личная покупка на свой регистрационный номер не реже чем 1 раз в полугодие с момента регистрации.

Ограничения по выплатам бонусов за построение сети по итогам календарного месяца

Варианты наборов	Баллы	Максимальная сумма бонусов за календарный месяц
Набор № 1	3000	30 000
Набор № 2	9000	90 000
Набор № 3	27000	270 000

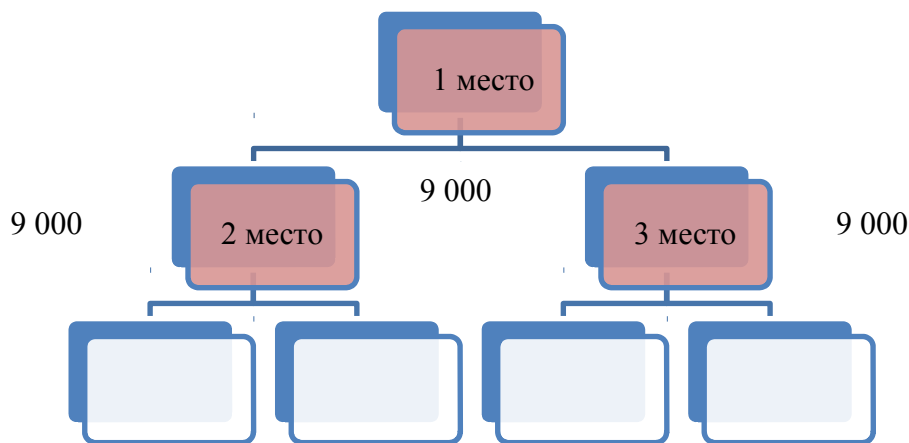
« БОНУС ЗА ЛИЧНОЕ ПРИГЛАШЕНИЕ »

Начисляется сразу после регистрации Вами нового Участника Программы. Бонус начисляется в размере **10%** от суммы баллов, приобретенного набора лично приглашенного Вами Участника.

Варианты наборов	Баллы	Начисляемый Бонус
Набор № 1	3000	300
Набор № 2	9000	900
Набор № 3	27000	2 700

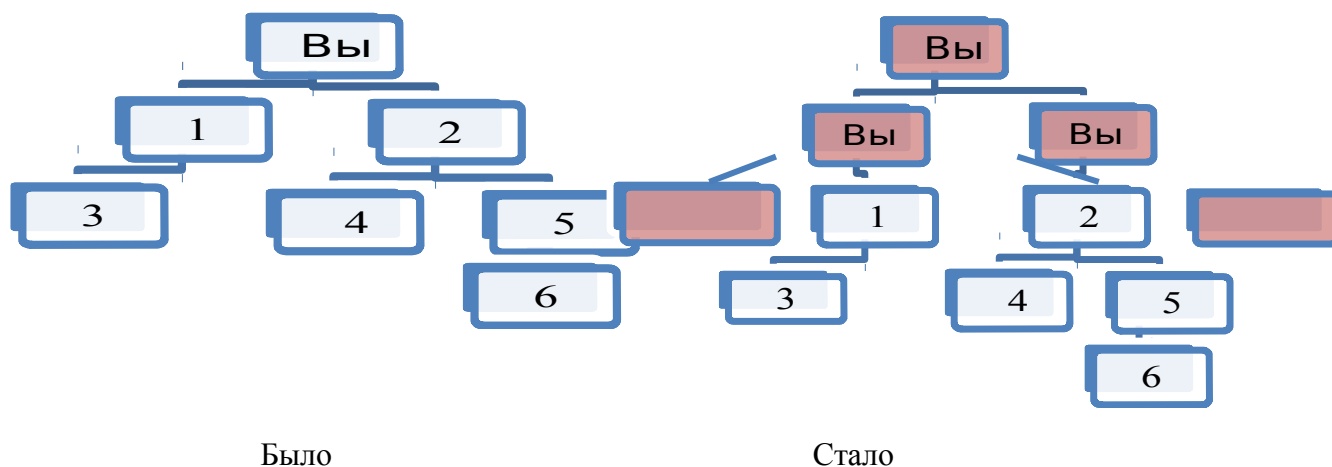
Участникам разрешается по своему усмотрению повысить статус стартового набора, не доплатив, а выкупив на свой регистрационный номер полную стоимость более весомого набора.

« Набор № 3 » имеет особые условия и наделен особыми привилегиями. Он дает Участнику право сразу на 3 места («золотой треугольник»), с возможностью развивать 4 структуры.



Участнику, при приобретении данного набора, сразу же начисляется бонус за личное приглашение. За «2 место» - 900 бонусов и за «3 место» - 900 бонусов, всего 1 800 бонусов. Плюс три шага по 300 бонусов, т.е. 900 бонусов. Всего: 2 700 бонусов

В случае если «Пакет № 3» был приобретен не в момент регистрации, а в процессе формирования структуры, Участнику автоматически присваивается еще два направления на его регистрационные номера. Пример показан на рисунке ниже.



« БОНУС ЗА ПОСТРОЕНИЕ СЕТИ »

Начисляется по итогам прошедшей недели (расчет идет в период со вторника по воскресенье, понедельник – технический день, расчеты бонусов; вторник – возможность получения данного бонуса).

Бонус рассчитывается по количеству шагов слабой стороны, один шаг равен 300 бонусам. При этом из сильной стороны вычитается оплаченное количество шагов. Оставшаяся сумма шагов сильной стороны не списывается и начисляется партнеру в последующем, при условии роста шагов в более слабой стороне структуры Участника Клуба.

Внимание!

Так как данный бонус начисляется еженедельно, его выплаты ограничены суммами, указанными в таблице выше по итогам календарного месяца.

« БОНУС ЗА АКТИВНЫХ ПАРТНЕРОВ »

Начисляется по итогам месяца. Каждый Участник Программы по итогам календарного месяца имеет дополнительно проценты от начисленных бонусов лично приглашенных Участников.

- 5 % - при любом количестве шагов, но не более 30;
- 10 % - при наличии 30 шагов;
- 20 % - при наличии 90 шагов;
- 40 % - при наличии 180 шагов;

« ЛИДЕРСКИЙ БОНУС »

Начисляется по итогам месяца. Данный бонус является накопительным. Как только в структуре Участника появляется 10 номеров статуса «Менеджер» и «Директор» Участнику начисляется 1 % от товарооборота всей структуры (суммарно левой и правой стороны) за текущий месяц. И так далее, за каждые десять номеров указанных статусов по итогам месяца начисляется данный бонус.

Ограничения по начислению данного бонуса:

- данный бонус не начисляется Участникам, зарегистрированным в статусе «Дистрибьютор»;
- для Участника, зарегистрированного в статусе «Менеджер», засчитываются только Участники со статусом «Менеджер».

Для участника со статусом «Директор» по данному бонусу ограничений нет.

«БОНУС ЗА ЛИЧНЫЕ ПОКУПКИ»

Все Участники бинарной части Программы, ранее не зарегистрированные в Компании, имеют скидки на всю продукцию Компании, представленную в первой части Программы

- «Дистрибьютор» - 5 % ;
- «Менеджер» - 10 % ;
- «Директор» - 15 % ;

Максимальная скидка для всех Участников 20 %. Она начинается согласно Программы Клуба Покупателей компании «Три Д Гармония».

5. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В БИНАРНОЙ ЧАСТИ ПРОГРАММЫ

Участники Клуба, которые зарегистрированы только в бинарной части Программы являются полноправными Участниками Компании и имеют право на приобретение со скидкой всей линейки продукции Компании.

При вступлении в бинарную часть Программы, регистрационный номер Участника является действующим для первой части Программы. Регистрация проводится автоматически под регистрационный номер пригласившего его Участника. В личном кабинете, на сайте Компании будут отражены все его регистрационные номера со всей необходимой прикрепленной информацией.

При этом, если Участник не приобрел продукцию в первой части Программы, пригласивший его Участник по первой части Программы бонусов не получает.

Участник второй части программы имеет право на неоднократную личную регистрацию в своей потребительской структуре.

